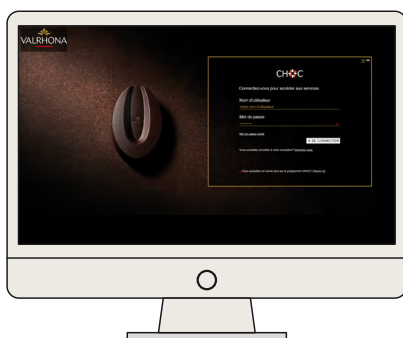


BUSINESS CASE :



OBJECTIFS :

- Optimiser le **BFR**, réduire les paiements d'avance, limiter les dérogations.
- Mettre en place un **programme d'escompte dynamique** structuré et pilotable.
- Harmoniser et réduire les **délais de paiement** entre entités.
- Fluidifier le cycle fournisseurs et renforcer la transparence vis-à-vis des fournisseurs.
- Fiabiliser la relation fournisseur avec un **portail unique d'informations**.



L'entreprise souhaite renforcer sa performance financière et sécuriser sa chaîne d'approvisionnement dans un contexte d'inflation des matières premières.



APPROCHE CORPORATE LINX :

- **Diagnostic cycle fournisseurs** complet sur plusieurs sociétés du groupe.
- Définition et déploiement de **nouveaux délais de règlement** dans le cadre d'une **matrice de négociation**.
- Généralisation des **campagnes de règlement par décade**.
- Mise en place des **interfaces** SAP/Portail + règles de calcul de l'escompte.
- **Onboarding** Achats / Comptabilité / IT + kits de communication.
- **Présentations** fournisseurs conjointes Achats – Corporate LinX.

RÉSULTATS CLÉS :

OPTIMISATION DU CASH

- **Augmentation significative** du délai de règlement moyen.
- Renforcement strict des **campagnes de règlement par décade**.
- Paiements comptant **divisés par 2,5**.
- **Forte réduction** des paiements d'avance.

ESCOMPTE DYNAMIQUE

- **Forte appétence** des fournisseurs pour le règlement anticipé.
- Génération de **gains d'escompte**.

TRANSFORMATION INTERNE

- Comptabilité devenue "moteur" du projet (application des délais, réduction des appels).
- Achats intégrant désormais la **dimension financière** dans les négociations.
- Portail : visibilité, réduction des litiges, téléchargement des avis, moins de sollicitations.

PROCHAINES ÉTAPES :

- Extension du programme aux autres sociétés sur la même instance SAP.
- Diagnostics complémentaires sur les autres entités du Groupe.
- Montée en puissance du programme d'escompte dynamique au niveau groupe.

BÉNÉFICES :

- **Gain cash massif** et durable.
- **Harmonisation** de la gestion fournisseurs entre entités et réduction des exceptions.
- **Collaboration** Achats / Finance.
- **Relation fournisseurs renforcée** et outil de transparence partagée.
- Contribution à une logique de **financement responsable**.