

# ENTRETIEN CROISÉ : L'amélioration du BFR grâce à l'Escompte Dynamique

**Benoit Rousseau** - Directeur de la Trésorerie, Financements et des Assurances : **Bel SA**

**Fabien Jacquot** - Président : **Corporate LinX SAS**



**FJ : Bonjour Benoit Rousseau, pourriez-vous nous rappeler le principe de votre programme invoice@bel après 8 années dans le Groupe Bel ?**

**BR :** Bonjour Fabien. Notre programme d'Escompte Dynamique repose sur la simplicité de son fonctionnement et son caractère optionnel pour nos fournisseurs. Cependant, la valeur de ce dispositif dans un climat économique tendu renforce son intérêt pour nos fournisseurs.

Nous proposons donc à nos partenaires un accès à notre portail invoice@bel.com, un outil de gestion en ligne de leur poste client avec nos différentes sociétés leur permettant de réduire leur DSO (délai client) grâce à un encaissement plus rapide de leurs créances.

Sans contrainte et sans aucun coût de participation, les fournisseurs sont libres d'utiliser cette facilité de gestion de leur propre BFR, ou pas.

**FJ : Au chapitre du BFR, comment cette initiative a-t-elle permis aux sociétés du Groupe Bel d'améliorer leur BFR achats ?**

**BR :** Lors du diagnostic initial, le travail de votre équipe nous a permis de valoriser comment améliorer le BFR notamment en rationalisant les délais de paiement, leurs nombres, les dates de règlements et d'optimiser les délais selon la réglementation en vigueur. Ensemble, nous avons effectué les modifications identifiées et nous avons mis en place un outil de partage de l'information comptable et financière, à savoir le portail fournisseurs.

**FJ : Quel est le principe de l'Escompte Dynamique ?**

**BR :** Bel met à disposition de ses fournisseurs une partie de ses fonds propres en leur proposant un règlement par anticipation des échéances.

Un escompte dit dynamique est proposé pour ce paiement anticipé. Cependant, Bel peut faire bénéficier ses fournisseurs de conditions d'escompte liées au coût de sa ressource financière. De plus, aucune condition ne vient restreindre ou contraindre la quotité disponible. Aucun intermédiaire n'intervient dans notre relation fournisseurs. A ce titre, Corporate LinX propose sa technologie entièrement au nom de Bel et sous nos couleurs. Aucun risque de contrepartie n'existe car nous payons nos factures, une fois le circuit interne de validation finalisé.

 Invoice@Bel

 

20 Dec 2024 10:57:57



**FJ : Depuis son démarrage, comment vérifiez-vous la pertinence du dispositif mis en place ?**

**BR :** En plus d'un reporting régulier, nous effectuons des bilans réguliers du projet. L'offre est revue en fonction de l'accès au crédit court terme de nous fournisseurs. Pendant la période Covid, nous avons arbitré pour un escompte à taux zéro pendant presque 2 ans afin d'assurer une continuité dans nos échanges avec nos fournisseurs pour lesquels la source de crédit s'était subitement tarie.

