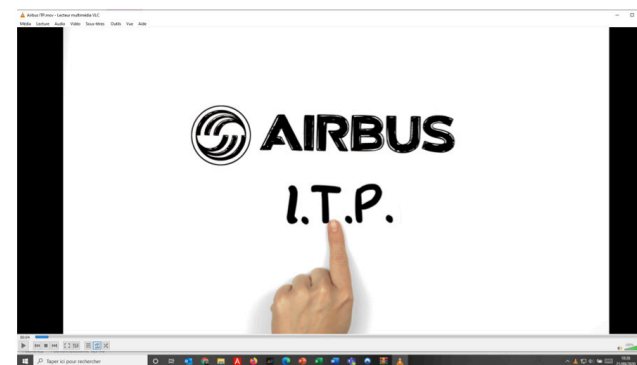


BUSINESS CASE :

AIRBUS

En 2008, AIRBUS et Corporate LinX ont conjointement conçu un programme pour les fournisseurs du constructeur d'avions civils : Invoice Transfer Programme (I.T.P.).



OBJECTIFS :

- Permettre aux fournisseurs, quelle que soit leur localisation d'accéder, grâce au portail I.T.P., au circuit d'approbation des factures dans les 5 versions de SAP existantes dans le Groupe
- Fournir aux fournisseurs un règlement anticipé compétitif via une mise aux enchères multi-offreurs, de leurs créances sur AIRBUS
- Equiper les acheteurs d'un levier dans leurs négociations fournisseurs
- Améliorer le BFR du Groupe via l'application d'1 seul délai de paiement et d'1 seule devise

MISE EN PLACE :

- Mise en place du programme fournisseurs en impliquant les équipes de Comptabilité Fournisseurs, Achats, Trésorerie et IT
- Comparaison des offres de financement proposées
- Développement d'une communication pour l'offre fournisseurs incluant un dessin animé
- Présentations internes et outils pour les équipes achats
- Utilisation d'une condition unique de règlements
- Marketing et mise en place des fournisseurs adhérents

