

# LSA

**LES ENTREPRISES P. 18**  
Auchan veut passer  
la vitesse supérieure  
en France

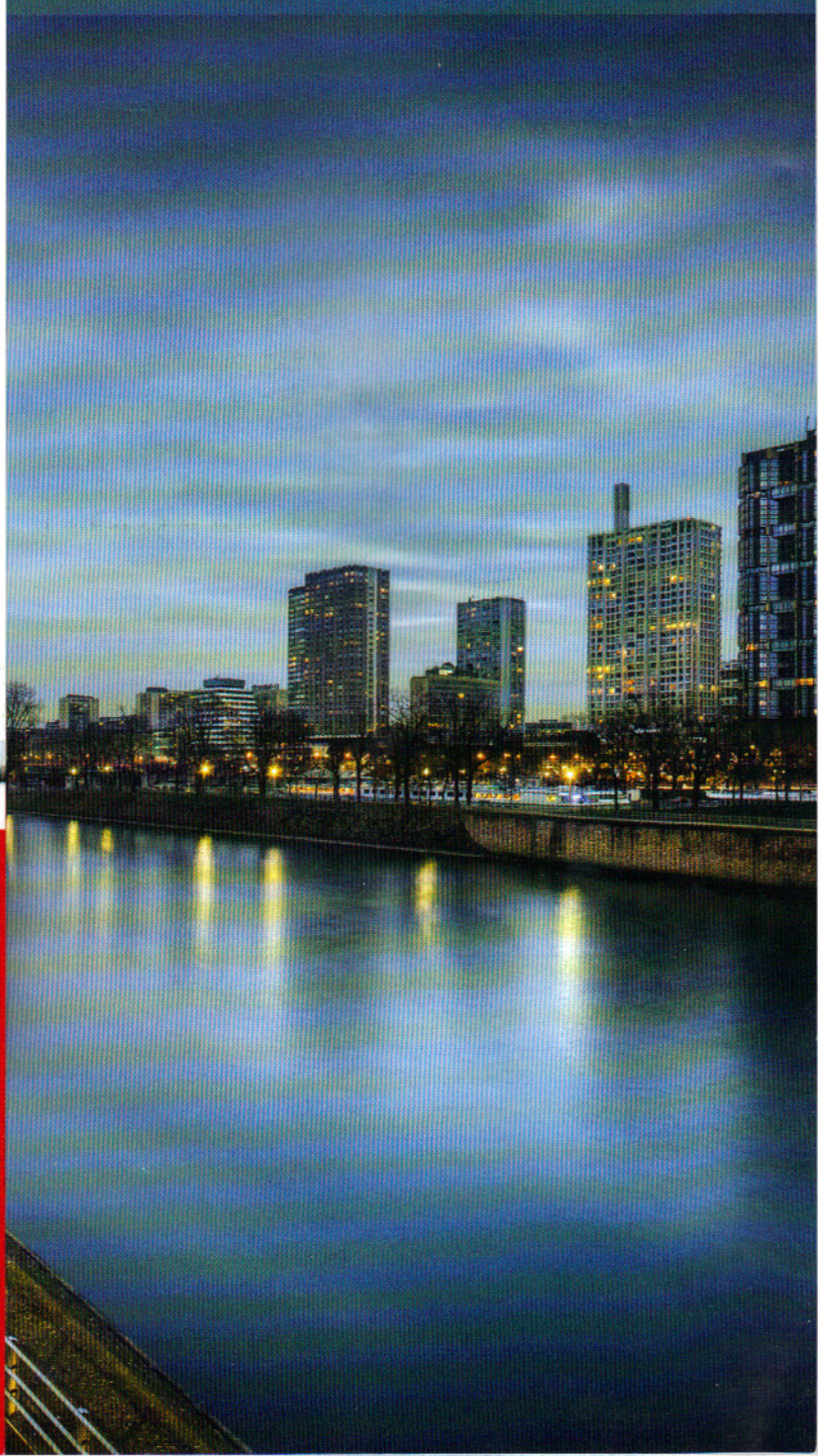
**LE DOSSIER P. 30**  
La supply chain  
accélère  
sa transformation

# 1 million de pages vues



## urbaines tion

L'ÉVÈNEMENT P. 10



1<sup>er</sup> site  
d'information  
de la distribution  
et la grande  
consommation

[www.lsa.fr](http://www.lsa.fr)

Source: AT Internet 2012

# Le Reverse Factoring fait l'unanimité

Le Reverse Factoring progresse en France grâce aux programmes initiés par les grands distributeurs. Le Reverse engendre le phénomène du «pourquoi pas moi ?» auprès des fournisseurs des grands distributeurs. Et en effet, pourquoi pas vous ?

**A**vec leur participation dans les programmes des distributeurs, les fournisseurs ont compris l'intérêt du Reverse Factoring pour leurs propres fournisseurs. Pour preuve, le Reverse représente dorénavant en France 22 milliards d'euros en 2011.

## Des fournisseurs innovants :

Le Reverse Factoring est autant un produit générant des revenus supplémentaires qu'un outil concret d'amélioration de sa relation fournisseurs. Aujourd'hui des fournisseurs innovants lancent leur propre programme avec l'aide de spécialistes.

## Des avantages bilatéraux :

En complément des efforts d'amélioration dans la Supply Chain, le Reverse apporte des bénéfices bilatéraux à ses participants : pour l'un, une prévision de trésorerie et un accès facilité au crédit compétitif, pour l'autre une réduction de coûts opérationnels et des revenus.

## Une offre «clés en main» :

Planning chargé, ressources et budgets limités dans votre entreprise ? Corporate LinX propose une offre « clés en main » qui comprend toutes les phases; étude, implémentation, communication et diffusion du programme ainsi que son Portail Internet de gestion automatisée du programme.

## Simplicité et efficacité :

Le Portail Internet de Corporate LinX gère toutes les étapes du Reverse Factoring et permet aux banques de régler les factures par anticipation selon les choix de votre fournisseur. Aucune installation ou aucun achat de matériel n'est nécessaire pour le Portail en mode SaaS.

## Coûts et ROI :

L'abonnement au Portail Internet est facturé à l'usage; autorisant un ROI atteint rapidement. De plus, le Reverse génère des revenus récurrents ainsi que des bénéfices transverses dans votre organisation.



## Alors, pourquoi pas vous ?



Corporate LinX

Leader indépendant des solutions de Reverse Factoring

Membre de la communauté d'experts,  
BFR Tools Management

- Evaluation et Conseil
- Implémentation du projet de Reverse Factoring
- Portail Internet fournisseurs
- Dématérialisation de toutes transactions fournisseurs
- Communication et déploiement auprès des fournisseurs

[www.corporatelinx.com](http://www.corporatelinx.com) - tél. : 01 73 02 15 70