



SUCCESS STORY

**Maesa, une PME
qui a du nez** P. 16

DOSSIER P. 31

LA RSE, C'EST AUSSI UNE AFFAIRE DE DAF!

Défi

P. 14

Richard Vacher Detournière
a piloté l'introduction
en Bourse
d'Inside Secure



L'invité du mois

P. 20

Dominique Degand,
dg d'Européenne Food,
spécialiste de
la croissance
sous LBO



Profil

P. 28

Cyril Mazeau, un Daf
venu du journalisme



Social

P. 50

Sécuriser le transfert
de salariés à l'occasion
d'une acquisition



Reverse Factoring



Le succès croissant du Reverse Factoring et du Supply Chain Finance nécessitait une offre produit répondant aux attentes des entreprises séduites par leurs bénéfices bilatéraux mais n'ayant ni expertise, ni ressources, ni outils pour lancer de telles démarches. Une offre toute incluse est maintenant disponible.

Depuis 2008, seul prestataire indépendant français, Corporate LinX met à la disposition d'entreprises de tailles variables, son expertise pour la mise en place réussie de Reverse Factoring. L'équipe Corporate LinX est heureuse d'annoncer le lancement de sa nouvelle offre ; Reverse Factoring .

L'offre  propose du Reverse Factoring 'clés en main' pour les entreprises soucieuses d'améliorer

leurs relations fournisseurs en leur proposant des services innovants et un accès simplifié à du crédit court terme dans des conditions compétitives. Barrière à l'adoption, le Reverse Factoring est souvent considéré comme complexe et délicat. L'offre Reverse Factoring  permet de pallier aux difficultés ainsi qu'aux manques de ressources et d'outils des entreprises pourtant séduites par les bénéfices bilatéraux du Reverse Factoring.

Les 4 volets de l'offre

- 1** Evaluation, définition du ROI, cahier des charges pour décision Go/noGo de démarrage du projet de Reverse Factoring.
- 2** Recherche en financement auprès des organisations financières spécialisées selon les modalités définies dans le volet 1.
- 3** Mise en place du programme avec utilisation par abonnement du portail Corporate LinX eXchange, de gestion dématérialisée du Reverse (mode SaaS).
- 4** Déploiement du programme auprès des fournisseurs ciblés (télémarketing, communication, supports marketing, etc).

Ces 4 volets de l'offre Reverse Factoring  permettent de couvrir l'évaluation, la mise en place, la recherche en financement et le déploiement ; tous les composants essentiels pour un programme réussi.

Seule véritable offre complète et intégrée,  facilite le déploiement du Reverse Factoring en France fort de ses 22 milliards de financement des créances fournisseurs en 2011.

Offre Forfaitisée :

Dernier avantage, de l'offre , la forfaitisation des coûts des différentes phases. L'entreprise désireuse d'évaluer le potentiel d'une telle démarche, peut ne lancer que le 1er volet dont les frais sont forfaitisés avant de ne décider la mise en place du programme du Reverse.

Promotion* de lancement :

Pour les 5 premières entreprises qui passent commande avant le 10 mai, Corporate LinX offre **50% de remise** sur son offre .



Corporate LinX

Leader indépendant des solutions dématérialisées de Reverse Factoring

Membre de la communauté d'experts, BFR Tools Management

www.corporatelinx.com

tél. : 01 73 02 15 70

Note* : L'offre est dédiée aux entreprises dont le montant annuel des achats dépasse les 300 millions d'euros. Inscription dans la rubrique Contacts de notre site. Corporate LinX se réserve le droit de ne pas accepter une demande en fonction des éléments du dossier présenté.